

NEGOTIORUMDOCTRINA

www.adaci.it

lunedì 24 ottobre 2016

LA LEAN CHE VORREI

L'evento si svolge presso Villa Pieve

Via Bonciari 126 - Pieve del Vescovo - Corciano (PG)
email: info@villapieve.it

8 crediti per il mantenimento dell'attestazione Q2P



Con il patrocinio di



Confindustria Umbria

NEGOTIORUMDOCTRINA

Cosa c'è di male nel desiderare un'azienda profittevole e che tenda all'eccellenza.

Una azienda capace di generare ricchezza e coinvolgere tutte le parti interessate.

Un'azienda in cui non ci sono prevaricazioni, ma ogni attore ha compreso il ruolo e agisce in piena sintonia.

Sogno o realtà ?

Una azienda orientata al cliente che instaura un rapporto di reciproca fiducia, innovativa perchè tende al miglioramento dell'organizzazione, dei processi, prodotti e servizi.

Un'azienda che non invecchia nè nei processi, nè nella cultura. in grado di muoversi in modo coerente e rimanere competitiva nella proposta, nei processi, nei prodotti e nell'organizzazione.

Un'azienda che investe in progetto lean, accetta la sfida di trasformazione del suo passato ed investe sulle persone, nel territorio.

Può un metodo basato sul riordino, eliminare ciò che non serve, riordinare tutto senza tralasciare nulla?

Secondo le tecniche convenzionali di selezione, ordine e riorganizzazione i metodi proposti sono efficaci e dagli anni 80 Motorola, Ge, Abb hanno fatto scuola. I ritorni sono misurabili a breve, lunghi esercizi di pianificazione e simulazioni, sono sorpassati da valutazioni di flussi di valore. I risultati sono visibili in due settimane.

Il risultato è vedere insieme, commentare e apprendere facendo.

Ne parleremo con prof. G. Arcidiacono Università Marconi di Roma, Cesare Ceraso Direttore di produzione di Stanley Black & Decker; Fabio Innocenti CPO Eli Lilly, Stefano Ruffini Corporate Director Circors, manager che hanno maturato esperienze significative.

Adaci

Via Spezia, 11 - 20142 Milano - Tel. 02/40072474 - 02/40090362 - Fax 02/40090246 - www.adaci.it - informazione@adaci.it

NEGOTIORUMDOCTRINA

9,30

Registrazione partecipanti e welcome coffee

10,00

Saluto di benvenuto

Fabrizio Santini - Presidente ADACI Sez. Toscana/Umbria

10,15

Modello di leadership positiva

Mentalità e conoscenza contro rigore e pazienza

Cesare Ceraso - Direttore Produzione Stanley Black & Decker

11,00

Misura ciò che è misurabile e rendi misurabile ciò che non lo è

Gabriele Arcidiacono - Lean Six Sigma Master Black Belt e

Professore di Ingegneria Industriale all'Università Marconi di Roma

11,45

Coffee Break

12.00

Caso aziendale: La lean applicata alla produzione nell'industria farmaceutica

Fabio Innocenti - CPO Eli Lilly

12,45

Q&A

13.00

Colazione di lavoro

14.15

10 errori da evitare lungo la strada

Il lungo viaggio della lean

Stefano Ruffini - Corporate Director of Continuous Improvement - Circor International

15,00

TAVOLA ROTONDA

parteciperanno Breton Spa, Malvestio Spa, Stanley Black & Decker, UniMarconi, Robopac, Circor.

Coordina: Federica Dallnoce - consigliere Nazionale ADACI e partner di Fair Play

16,15

Coffee Break

16,35

Spunti conclusivi - Passiamoci la palla

17.00

Chiusura Evento

Adaci

Via Spezia, 11 - 20142 Milano - Tel. 02/40072474 - 02/40090362 - Fax 02/40090246 - www.adaci.it - informazione@adaci.it

NEGOTIORUM DOCTRINA

QUOTE E MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione è gratuita previa iscrizione online.

8 crediti per il mantenimento dell'Attestazione Q2P ADACI

L'iscrizione all'Associazione (la quota annuale come Socio Ordinario è di 160 euro) può avvenire anche contestualmente alla prenotazione per la partecipazione al NEGOTIORUM DOCTRINA

Per informazioni sig.ra Laura De Faveri:

Segreteria nazionale:

Tel. 0240072474 - Fax 0240090246 - informazione@adaci.it



VILLA PIEVE

Via Bonciari 126 - 06034 Corciano (Perugia)

Arrivare in Auto

Autostrada Firenze-Roma (A1)

Uscita Valdichiana (da Firenze)

Uscita Orte (da Roma)